

MEER VERDIENEN MINDER WERKEN

Amsterdam, augustus 2010

Beste geïnteresseerde,

Hierbij wil ik je van harte uitnodigen deel te nemen aan mijn nieuwe, exclusieve “Meer verdienen, minder werken” (MVMW)-programma.

Het MVMW- programma is een intensief, zeven maanden durend trainingstraject. Het helpt je om je bedrijf te laten groeien, meer inkomen te verwerven maar tegelijk voldoende vrije tijd te hebben omdat je niet meer (uitsluitend) je uren gaat verkopen, maar je kennis, en deze op nieuwe, slimme manieren gaat aanbieden aan klanten.

Ik heb dit programma speciaal ontworpen voor zelfstandige dienstverleners als trainers, coaches, adviseurs, schrijvers, sprekers en andere zelfstandigen die kennis, informatie en/of vaardigheden overdragen in hun werk.

Het programma is zeker niet voor iedereen. Om een goede kans te hebben dat je het programma succesvol kunt uitvoeren, beoordeel ik samen met jou van te voren of het zinvol is om mee te doen. Lees onderstaande tekst goed door! Als je interesse hebt om deel te nemen, ben je van harte welkom om het intakeformulier in te vullen en naar mij te mailen of per post te sturen.

Hartelijke groet,

Laura Babeliowsky

Johannes Verhulststraat 204 HS
1075 HE Amsterdam
020-6790313

Meer verdienen, minder werken

Voor wie is het “Meer verdienen, minder werken”-programma bedoeld?

Het MVMW-programma is bedoeld voor zelfstandige dienstverleners die de volgende situatie herkennen:

- Ze werken 1-op-1 met klanten of verrichten op uur-factuurbasis hun werk en hebben daardoor de grens van hun tijd, inkomen en/of energie bereikt.
- Ze schromen de prijs te vragen die hun dienst echt waard is en blijven ieder jaar hangen op ongeveer hetzelfde inkomensniveau
- Ze zijn er klaar voor een succesvol informatiebedrijf op te zetten, waarin ze meervoudige inkomensstromen creëren, waardoor ze meer kunnen verdienen, maar tegelijk minder hard hoeven te werken.

Veel zelfstandigen werken hard maar verdienen toch te weinig. Door de manier waarop ze werken - 1-op-1 met klanten of op uur-factuurbasis - kan hun bedrijf niet groeien en hebben ze vaak te weinig vrije tijd.

Dat kan ook anders. Door simpele ingrepen in je businessmodel kun je een heel nieuw niveau in je bedrijf bereiken. Je doorbreekt je inkomensbarrière en kunt een veelvoud verdienen van wat je nu verdient (inkomens van 100.000 - 500.000 euro en op den duur zelfs meer, zijn niet ondenkbaar).

Maar dat is wellicht nog niet eens het belangrijkste. Belangrijker is dat je minder hard hoeft te werken terwijl je toch voldoende inkomsten verwerft. Zodat je tijd overhoudt voor al die andere belangrijke zaken in je leven.

De oplossing is om niet je uren, maar je kennis te verkopen en een (online) informatieonderneming op te zetten. Dat houdt in dat je een eigen specialisme ontwikkelt en hiervoor een aantrekkelijk aanbod van producten en diensten ontwerpt. Je gaat schrijven en spreken over jouw onderwerp en je ontwikkelt je tot een autoriteit op je vakgebied. Je creëert meervoudige inkomensbronnen zodat je meer gaat verdienen, ook als je niet werkt.

Hiermee creëer je een bedrijf dat ten dienste staat van de door jou gewenste levensstijl. Je werkt voor de klanten die je het liefste wil en je doet het werk dat je het liefste doet. Je ervaart rust en vrijheid omdat je alleen de taken doet waar je in uitblinkt. Je hebt tijd om te genieten, voor vakantie en voor je gezin en hobby's.

augustus 2010

Laura Babeliowsky <http://www.getclientsnow.nl> Johannes Verhulststraat 204 - 1075 HE
Amsterdam 020-6790313 - BTW NL146896725B01 - KVK 34255872

info@getclientsnow.nl

Wat er nodig is om informatieondernemer te worden

Deze nieuwe manier van werken gaat niet vanzelf. Het vergt kennis en vaardigheden op het gebied van businessmodellen, marketing, copywriting, online en offline conversie, productontwikkeling en internettechnologie.

Maar niet alleen dat. Vaak zijn er ook doorbraken nodig in je manier van denken. Om uit je comfortzone te stappen, angsten en twijfels te overwinnen en groter te denken.

Het “Meer verdienen, minder werken”-programma helpt je hierbij. Niet alleen leer je de concrete praktische stappen om een informatiebusiness op te zetten, je overwint ook je belemmeringen zodat je echt resultaten gaat bereiken.

Accountability (= verantwoording afleggen over je resultaten) is een belangrijk aspect van het programma. Samen met een groep gelijkgestemde ondernemers word je uitgedaagd om een echte doorbraak te realiseren. Zodat de weg vrij is om je inkomen te verveelvoudigen en het leven te hebben dat je echt graag wilt.

Resultaten die je kunt bereiken in het programma

Hierbij enkele resultaten die je gaat bereiken in het programma. Natuurlijk hangen deze resultaten af van jouw inzet, energie en volharding!

- Je ontwerpt (nieuwe) producten en diensten en leert hoe je ze op een unieke manier kunt positioneren. Je leert hoe je ze succesvol op de markt brengt.
- Je herontwerpt je business model en creëert meervoudige inkomensbronnen, waaronder passieve en semipassieve inkomensbronnen, zodat je ook geld verdient als je niet werkt.
- Je maakt opvallende, spraakmakende content met behulp van artikelen, video en audio, zodat je jezelf profileert als DE expert in jouw vakgebied en een autoriteitspositie opbouwt.
- Je optimaliseert je systeem voor conversie, zodat je een continue stroom van klanten genereert - online en offline
- Je verdient veel meer, niet alleen omdat je als expert hoger aangeslagen wordt, maar ook omdat je anders tegen geld verdienen gaat aankijken en de prijs gaat krijgen die je dienst echt waard is
- Je leert hoe je een bedrijf runt waarin je meer verdient en minder werkt (je leert manieren om optimaal productief te zijn,

augustus 2010

timemanagement, te delegeren, te werken met een team, gebruik te maken van geautomatiseerde systemen als autoresponders en shoppingcarts).

Wat dit voor je kan betekenen:

- Je ervaart vervulling en zelfverwezenlijking. Je hebt impact en levert jouw unieke bijdrage aan de samenleving
- Je ervaart helderheid en hebt vertrouwen in de door jou gekozen focus
- Je bent in staat om jezelf en je naasten zonder zorgen financieel te onderhouden
- Je hebt tijd voor je privéleven, om te relaxen en te genieten.

Hier een greep uit wat je gaat leren:

- Hoe je onweerstaanbare producten en diensten ontwerpt, benoemt, lanceert en verkoopt
- Je website een klantenmachine: optimale conversie met je website bereiken
- Simpele en snelle manieren om informatieproducten te maken waarmee je passief inkomen creëert
- Modellen voor terugkerend inkomen (lidmaatschappen) die niet veel tijd kosten maar uiterst lucratief kunnen zijn
- Welke softwareprogramma's je kunt gebruiken om je informatiebusiness te automatiseren en veel tijd over te houden
- Hoe je kunt zorgen dat je klanten met plezier de prijs betalen die je producten en diensten echt waard zijn
- Hoe je snel en met gemak artikelen schrijft die aandacht trekken en je mailinglijst doen groeien
- Hoe je online video inzet voor je marketing en zelf opvallende filmpjes kunt maken (en je gaat het ook echt doen!)
- Hoe je audio en teleseminars kunt gebruiken om nieuwe inkomensbronnen te creëren

augustus 2010

- Modellen om je tijd te besteden als je informatieondernemer bent (hint: heel anders dan nu waarschijnlijk)
- Welke taken je kunt delegeren en wat de voorwaarden zijn waaronder je dit kunt doen (zodat je er echt iets aan hebt)

En nog veel meer!

Wat je krijgt als je meedoet aan het programma

Het “Meerverdienenminderwerken”-programma duurt 7 maanden in totaal (van september 2010 tot en met maart 2011)

Hier is wat je krijgt als je meedoet:

- Een tweedaags startseminar in een mooie vergaderruimte, inclusief avondprogramma (24 - 25 september 2009)
- Vier eendaagse seminars elke 5-6 weken
- Alle live bijeenkomsten zijn inclusief koffie en thee, heerlijke lunches en 1 diner
- 3 Individuele coachingsgesprekken met mij persoonlijk van 45 minuten (telefonisch) - om feedback te krijgen op je voortgang, ideeën te krijgen en gemotiveerd te blijven
- Zes telefonische coachingssessies van 60 minuten (door mij persoonlijk begeleid), in kleine groepjes om je voortgang te bespreken en coaching te krijgen bij jouw vraagstukken
- Zes onderlinge mastermindbijeenkomsten (intervisie) in kleine groepjes volgens een door mij overgedragen effectieve structuur
- Wekelijkse schriftelijke voortgangsrapportages aan mij, en persoonlijk door mij behandeld, om je actieniveau hoog te houden
- Forum voor de groepsleden met de mogelijkheid om elkaar feedback te geven en vragen te stellen
- Uitgebreid werkboek met ondersteunende teksten, templates, checklists en nuttige adressen en informatie

augustus 2010

Als deelnemer krijg je bovendien het volgende:

Extra Bonussen

- 7 maanden gratis lidmaatschap Get Clients Club, inclusief het maandelijkse teleseminar, audio-opnames en transcriptie en alle voorgaande seminars die op het forum te vinden zijn (ter waarde van 400 euro)
- “Kies je niche” - een handleiding van meer dan 100 bladzijde om een lucratieve niche te kiezen (ebook) (ter waarde van 150 euro)
- GRATIS deelname aan 2 masterclasses (ter waarde van 500 euro)

Kosten en betalingsopties

Voor de betaling van het programma bied ik 2 betalingsopties:

Optie 1. Maandelijkse betalingen

Als je hiervoor kiest, is de betalingsprocedure als volgt.

Je betaalt eenmalig een bedrag van 1000, - euro excl. (te betalen na acceptatie in het programma)

Daarna volgen 7 Maandelijkse betalingen van elk 713,85 euro excl. (1^e voorafgaande aan het 2-daagse seminar, overige 6 betalingen telkens rond de 1^e van de maand)

Optie 2. Betaling ineens (bespaar 1000 euro!)

Als je hiervoor kiest, is de betalingsprocedure als volgt.

Je betaalt 4997 euro excl. direct na acceptatie in het programma.

Let op: zowel voor optie 1 als optie 2 geldt, dat deze prijs alleen geldig is voor de vroegboekers.

In een later stadium gaat de prijs 1000 euro omhoog voor beide betalingsopties. Meld je dus tijdig aan. Je kunt mij mailen als je belangstelling hebt. Mail me naar info@getclientsnow.nl

De waarde van deze investering

De prijs van het programma lijkt een groot bedrag te zijn. Maar vergeet niet dat je de kosten van het programma al binnen het jaar ruimschoots kunt

augustus 2010

Laura Babeliowsky <http://www.getclientsnow.nl> Johannes Verhulststraat 204 - 1075 HE
Amsterdam 020-6790313 - BTW NL146896725B01 - KVK 34255872
info@getclientsnow.nl

terugverdienen. Laten we nog eens kijken naar wat het je op korte termijn kan gaan opleveren:

- meer klanten
- je tarieven gaan omhoog
- je gaat passief inkomen verdienen

Wellicht kun je ook eens kijken wat het je zou kosten als je het programma NIET gaat doen:

De plannen die je hebt, komen maar telkens niet tot uitvoering omdat er een stok achter de deur ontbreekt... Hoeveel zou je dit kosten op jaarbasis?

Je website levert wellicht klanten op, maar het zouden er veel meer kunnen zijn door slechts kleine veranderingen toe te passen. Hoeveel zou je dat kosten op jaarbasis?

Eén klein idee, een kleine raadgeving kan al resulteren in een groei van je inkomen.

En verder: Alle succesvolle ondernemers investeren in kennis en zoeken begeleiding van succesvolle mentors. Ze weten dat ze hun succes niet in hun eentje voor elkaar kunnen krijgen.

Voor wie is het programma geschikt?

- In jouw werk gaat het om het overdragen van kennis, vaardigheden en/of attitudes
- Je beschikt over een bepaald specialisme of bent bereid hier snel voor te gaan kiezen
- Je schrijft graag of bent bereid deze vaardigheid te ontwikkelen of in te huren
- Je hebt visie en wil hier graag een publiek voor vinden
- Je neemt graag actie en bent ambitieus
- Je wilt uit je talenten en je leven halen wat er in zit
- De betaling van het programma is voor jou makkelijk haalbaar

augustus 2010

Als je aanmelding gehonoreerd wordt, wordt het volgende van je verwacht:

- Je neemt zoveel mogelijk deel aan alle live seminars
- Je neemt zoveel mogelijk deel aan alle telefonische voortgangssessies
- Je vult wekelijks je voortgangsrapportage in en mailt hem naar mij
- Je levert een positieve bijdrage aan de groep
- Je neemt actief deel aan de mastermindgroepjes en ondersteunt de anderen in hun succes
- Alles wat je hoort van de andere deelnemers is vertrouwelijk en deel je niet met anderen
- Je aanvaardt dat het programma je uit je comfortzone kan halen en dat onprettige gevoelens van verwarring en onzekerheid erbij horen
- Je bent bereid risico's te nemen en te experimenteren met nieuwe mogelijkheden
- Je neemt verantwoordelijkheid voor je eigen voortgang en resultaat en geeft aan wat je hierbij nodig hebt
- Je voldoet tijdig aan je betalingsverplichtingen. Voortijdig opstappen uit het programma ontslaat je niet van betalingsplicht.

Laura's commitment aan jou houdt in:

- Ik geef je mijn beste ideeën en kennis om van jou een succesvolle informatieondernemer te maken
- Ik geef je een stok achter de deur geven om je doelen te helpen realiseren
- Ik geef je positief en eerlijk mijn feedback te geven op je voortgang
- Ik bied je een veilige plek en een stimulerend groepsklimaat te bieden om te leren en je te ontwikkelen
- Ik geef je creatieve ideeën voor je marketing en copywriting
- Ik help je om angsten en belemmerende overtuigingen te overwinnen
- Ik stimuleer je om in jezelf te geloven en het beste uit jezelf te halen!

augustus 2010

Garantieregeling:

Van te voren stellen we vast of we succesvol kunnen samenwerken in dit programma. Mocht je merken dat het programma toch niet aansluit bij je behoeften, kun je na afloop van dag 1 van het tweedaagse seminar alsnog besluiten te stoppen. Je krijgt dan al je tot dan toe betaalde cursusgeld terug, uitgezonderd 500 euro excl. inschrijfgeld en op voorwaarde dat je alle cursusmaterialen teruggeeft.

Informatie:

Heb je belangstelling om mee te doen? Stuur je me een mailtje als je meer informatie nodig hebt (via info@getclientsnow.nl). Dan bel ik je weer terug.

Direct aanmelden:

Vul het aanvraagformulier volledig in door te klikken op deze link:

<http://getclientsnow.nl/wp-content/uploads/2010/08/intakemvmwsept10.pdf>

- Scan en mail het naar info@getclientsnow.nl
- Of fax het naar: +31-(0)84-8379718
- Of stuur het per post naar: Laura Babeliowsky, Johannes Verhulststraat 204, 1075 HE AMSTERDAM.

Ik neem dan naderhand contact met je op.

(Wil je graag het aanmeldformulier als Word-document ontvangen, stuur dan een mail naar info@getclientsnow.nl)

augustus 2010